

Добрый день, уважаемые менеджеры компании.

Узнала, что Ваш Банк планирует развивать свой бизнес в моем городе (Курск).

В связи с этим хочу предложить свою кандидатуру для рассмотрения на вакансию, связанную с кредитованием (корпоративный бизнес, МСБ, физические лица). Я уверена, что опыт моей работы может быть востребован в качестве главного специалиста или руководителя подразделения одного из данных направлений.

Соискание должности "Главный специалист отдела кредитования"

Иванова Мария Александровна

8 (951)***-***, дом. (4712) 37-**-**. *****@yandex.ru

Дата рождения: **.**.1981

Место рождения и проживания: г. Курск

Семейное положение/дети: замужем/1 ребенок

Профессиональный опыт:

Декабрь 2008г. по настоящее время **Операционный офис «Европа» АКБ «Мультибанк» (ОАО)**
Главный специалист отдела продаж (старший офиса)

- Осуществление мероприятий, направленных на привлечение клиентов – физических лиц с целью увеличения продаж розничных (активных и пассивных), а также клиентов – юридических лиц с целью привлечения их на РКО и зарплатные проекты.
- Осуществление телефонного информирования потенциальных клиентов банка о продуктах и услугах («холодные звонки»).
- Проведение презентаций. Внесение предложений по развитию альтернативных каналов продаж.
- Работа по оформлению потребительских кредитов физ. лицам. Андеррайтинг заемщика и поручителя, определение факторов фальсификации документов.
- Операции по вкладам и счетам с открытием и без открытия счета, денежным переводам («Быстрая почта»), расчетно-кассовому обслуживанию физических лиц («БИСквит»).
- Контроль рабочего процесса на территории офиса: выполнение ежемесячных плановых показателей, управление подчиненными (3 чел.), ведение отчетности, мотивация к работе.
- Работа с ГРКЦ г. Курска (право первой подписи).
- Контроль за операциями по управлению наличности.

Сентябрь 2008 – декабрь 2008г. Организация: «Курский» ф-л ОАО Банк «Зенит».

Старший экономист сектора кредитования корпоративных клиентов отдела кредитования юридических лиц.

- Кредитование юридических лиц. Первичное проведение переговоров с клиентом, комплексная оценка его бизнеса на месте, наиболее эффективных схем кредитования
- Формирование документов для рассмотрения кредита, подготовка заключения, представление на Кредитном комитете
- Оценка заявки (опыт работы с банком/ами, качество управления, состояние отрасли, конкурентоспособность клиента, характер кредитуемой сделки, финансовое положение, обеспечение кредита, перспективы развития клиента)
- Участие в подготовке договорной базы по кредитному проекту. Комплексный анализ финансово-экономической деятельности, квартальный финансовый мониторинг, резервирование (ИНЕК).
- Формирование, контроль кредитных дел клиентов. Контроль за ходом выполнения условий договора. Составление отчетности.
- Консультационные услуги клиентам по всему спектру применяемых кредитных продуктов.

Июнь 2005г. – сентябрь 2008г. ДО «Центральное отделение» ОАО «Курскпромбанк»*Старший экономист экономического отдела.*

- Кредитование физических и юридических лиц по всем видам кредитных продуктов. Формирование документов для рассмотрения кредита, подготовка заключений, оформление договорной базы, оформление и контроль условий сделки в ИБС «БИСквит».
- Открытие необходимых счетов для отражения операций по кредитованию. Ежемесячное начисление %, комиссий, регулировка РВПС, контроль просрочки.
- Контроль за залоговым обеспечением, страхованием (имущества, жизни).
- Комплексный анализ финансово-экономической деятельности, финансовый мониторинг, резервирование. Составление отчетности.
- Выпуск и погашение собственных векселей банка, начисление % и составление ежеквартальных отчетов. Оформление депозитных договоров с юр. лицами, сопровождение сделки.
- Работа с кредитными картами (привлечение, оформление, сопровождение до погашения).
- Проведение обучения персонала в соответствии с поручениями руководства.

Июнь 2004г. – июнь 2005г. Организация – ОАО «Курскпромбанк»*Экономист отдела розничного бизнеса*

Обязанности – кредитование физ. лиц.

Декабрь 2003г. – Июнь 2004г. ОАО «Курскпромбанк»*Консультант отдела розничного бизнеса*

- Кредитование по программе «Автокредит» на территории продавца г. Курск «Автоцентр Южный».

Июль 2001г. – декабрь 2003г. КРОФ «Программа» (труд. дог по соглашению с УВД Курской обл.)*Оператор*

- Оформление документов сопутствующих линии паспортно-визовой службы, фотографирование, работа с денежной наличностью, инкассация, отчетность.

Образование:

1998-2003 г.г. ВЗФЭИ, Факультет Менеджмента и Маркетинга, специальность – менеджер.

Дополнительное образование:

2000г. НОУ «Имидж» секретарь-референт со знанием ПК.

Сертификаты:

июнь 2008г. НОУ «ПрофБизнесКонсалтинг» по теме: «Организация и проведение продаж банковских продуктов».

Личные качества:

- Высокая работоспособность, внимательность, ответственность, организаторские способности, оперативность в принятии решений.
- Знание этикета, умение работать в коллективе, стремление учиться у профессионалов, планировать деятельность на порученном участке.
- Оценка обстановки, принятие решения.
- Хорошее владение офисной оргтехникой и программами.
- Хорошие знания нормативных документов ЦБ, ГК РФ.